



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

L&M
CONTABILIDADE

Índice

Introdução	03
Característica do Empreendedor de Sucesso	05
Planejamento	08
Escolha do Nome	11
Regimes Tributários	15
Escolha do Sócio	21
Como a L&M Pode te Ajudar	26

Introdução..

Deixar de ser um empregado e ter o seu próprio negocio é o sonho de muitos brasileiros, mas as vezes só de pensar na burocracia de registrar uma empresa, muita gente já desiste. No entanto, esse processo realmente é muito complicado.

Com o objetivo de ajudar futuros empreendedores que ainda não sabem por onde começar e incentivar aqueles que ainda acha que é muito difícil, a L & M Contabilidade criou um guia de abertura de empresas.

Nesse guia você vai encontrar informações importantes e dicas fundamental para tirar seu sonho do papel. Vamos te mostrar um passo a passo desde o planejamento ao registro do seu sonho.

Se você tem um amigo passando por isso também, compartilhe esse e-book com ele! Assim, poderemos ajudar ainda mais pessoas a realizarem o sonho de ter seu próprio negócio.

Boa leitura!

L&M
CONTABILIDADE



CARACTERÍSTICAS DO EMPREENDEDOR DE SUCESSO

L&M
CONTABILIDADE

Características...

Na maioria das vezes o empreendedorismo é um caminho desconhecido e, em um primeiro momento, pode parecer uma aventura complicada. Porém com informações, planejamento e dedicação, é possível entrar no caminho certo sem dores de cabeça.

Antes de empreender, faça uma auto-análise e identifique suas características. Veja quais podem lhe ajudar a alcançar o objetivo desejado e quais ainda precisam ser trabalhados.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Abaixo, acompanhe algumas características levantadas pelo SEBRAE necessárias ao empreendedor de sucesso.

- Saiba identificar oportunidade;
- Mantenha-se atualizado;
- Seja pró-ativo e dinâmico;
- Tenha uma boa rede de contatos;
- Tenha persistência e coragem para encarar desafios;
- Saiba administrar tempo e dinheiro;
- Seja auto confiante e independente.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO



PLANEJAMENTO DO EMPREENDEDOR DE SUCESSO!



L&M
CONTABILIDADE

Planejamento...

Antes de iniciar o seu negocio o primeiro passo e realizar o planejamento, começar um negocio no “escuro” aumenta muito a probabilidade de dar errado, mas quando você planeja seu negócio você ganha uma séria de vantagens, como:

- VOCÊ IDENTIFICA E CALCULA OS RISCOS;
- VOCÊ IDENTIFICA SEUS GASTOS FIXOS;
- IDENTIFICA SEU PUBLICO;
- IDENTIFICA A CONCORRÊNCIA E ANALISA O QUE ELES OFERECEM;
- PLANEJE COMO A SUA EMPRESA SERA CONHECIDA NO MERCADO E QUAIS CANAIS IRA UTILIZAR;
- ESCOLHA DE ALGO QUE O FAÇA POR AMOR;
- CRIE DIFERENCIAIS.



COMPARTILHE













COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

As vezes elaborar um plano de negócios e muito complicado, uma sugestão é utilizar para quem quer elaborar um planejamento mais dinâmico é utilizar o Business Model Canvas, conhecido como Canvas.

Ele é composto por um painel com 9 divisões, cada divisão trata de um assunto importante no seu planejamento.

Se quiser conhecer mais sobre, acesse este link! [Clique Aqui!](#)

<p>Parcerias Chave </p> <p>Quem são nossos parceiros chave? Quem são nossos provedores chave? Que recursos chave adquirimos de nossos parceiros? Que atividades chave realizam nossos parceiros?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Tipo de parceria: Escopo de parceria: Estrutura de parceria e distribuição de custos:</p>	<p>Atividades Chave </p> <p>Que atividades chave realizam nossas propostas de valor? Nossas canais de distribuição? Relações com clientes? Fontes de renda?</p> <p>CANALIZADO: Canais: Tipos de canais: Atividades-chave:</p>	<p>Proposta de valor </p> <p>Que valor proporcionamos aos nossos clientes? Que problemas os nossos clientes querem solucionar? Que aspectos de produtos ou serviços oferecemos a cada segmento de mercado? Que necessidades dos clientes satisfazemos?</p> <p>CONSEQUÊNCIAS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>	<p>Relações com clientes </p> <p>Que tipo de relações existem em diferentes segmentos de mercado? Que tipo de relações temos estabelecidas? Como estão integradas em nosso modelo de negócios?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>	<p>Segmentos de mercado </p> <p>Para quem criamos valor? Quais são os nossos clientes mais importantes?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>			
<p>Recursos Chave </p> <p>Que recursos chave realizam nossas propostas de valor? Nossas canais de distribuição? Relações com clientes? Fontes de renda?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Tipos de canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>		<p>Canais </p> <p>Que canais geram nossos segmentos de mercado? Como estabelecemos as relações e contato com os clientes? Como se integram nossos canais? Como são os canais rotacionais? Como são os canais rotacionais? Como se integram nas atividades-chave dos clientes?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>			<p>Fontes de renda </p> <p>Por que valor estão dispostos a pagar nossos clientes? Por que pagam atualmente? Como pagam atualmente? Como eles gostariam de pagar? Quanto ganham os diferentes fontes de renda no total da renda?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>		
<p>Estrutura de custos </p> <p>Quais são os custos mais importantes inerentes ao nosso modelo de negócio? Quais são os recursos chave mais caros? Quais são as atividades chave mais caras?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>				<p>Fontes de renda </p> <p>Por que valor estão dispostos a pagar nossos clientes? Por que pagam atualmente? Como pagam atualmente? Como eles gostariam de pagar? Quanto ganham os diferentes fontes de renda no total da renda?</p> <p>INFORMAÇÕES ADICIONAIS: Canais: Canais de distribuição: Canais de distribuição: Canais: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave: Atividades-chave:</p>			

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

A hand holding a pen over a document with a large 'L&M' watermark.

ESCOLHER O NOME DE SUA EMPRESA!

Escolha do Nome...

E aí como foi o seu planejamento? Clareou mais as ideias de seu novo negócio? Agora é hora de escolher o nome da sua empresa!

Escolher um nome parece tarefa simples, mais não é, você precisa ter em mente que o nome será a marca da sua empresa, ou seja, será a identidade dela, é para isso essa escolha deverá ser bem pensada.

Escolha nomes preferencialmente curto, com sonoridade, fácil de escrever e pronunciar. Evite nomes que tenha duplo sentido.

Se o seu negocio não será apenas local evite vincular o nome a região.

Não aconselho usar seu nome ou sobrenome, porque assim a empresa será sempre vinculada a sua pessoa, o que pode trazer problemas caso você precisar vender a empresa ou mesmo passar por problemas no futuro.

Após a escolha e antes de decidir o nome consulte nos sites de registro de domínio, para verificar a disponibilidade de registro, caso esteja livre aproveite e faça o registro.

Outro ponto importante e consultar no INPI Instituto Nacional de Propriedade Industrial, se o seu nome escolhido não está registrado.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Existe alguns conceitos que você precisa entender sobre o nome da sua empresa:

Razão Social o Denominação Social: é o nome jurídico da sua empresa. É exclusivo, portanto, não deverá ter outro nome de empresa com o mesmo do seu.

Segue regras específicas conforme a natureza jurídica da sociedade.

Ex. de Razão Social: Costa e Silva

Ex. de Denominação Social: Costa Industria e Comercio de Alimentos

Natureza jurídica: é a forma jurídica de se constituir uma sociedade, que entre tantas as principais são: Sociedade de Responsabilidade LTDA, Empresa Individual de Responsabilidade Limitada, Empresário Individual.

Quer saber mais sobre as vantagens e desvantagem de cada natureza, [clique aqui!](#)



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Nome Fantasia: é o título que você vai usar para designar a sua empresa. É o nome que vai aparecer na fachada da sua empresa, e nos materiais de divulgação, como cartão de visitas, folders e etc...

Importante não deixar de consultar esse nome no portal do INPI, conforme já citado!

Capital Social: é o valor que os sócios vão integralizar na empresa, esse capital pode ser em dinheiro ou em bens.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

REGIMES

TRIBUTÁRIOS



Regimes Tributários...

Ao abrir sua empresa você poderá escolher entre três regimes tributários de acordo com a sua realidade, porte e ramo de atividade.

Essa escolha dependerá primeiramente de quais cnae a sua empresa tem, esse cnae é um código que representa cada objeto social, ou seja, o ramo que você pretende exercer.

Por exemplo: Se o seu ramo será um supermercado, então seu o objeto social será COMÉRCIO VAREJISTA DE MERCADORIAS EM GERAL, COM PREDOMINÂNCIA DE PRODUTOS ALIMENTÍCIOS - SUPERMERCADOS, que é representado pelo código do cnae 4711-3/02.

É muito importante você classificar bem o objetivo da sua empresa para escolher os códigos corretos, porque são eles que vão definir a tributação da sua empresa.

Os regimes tributários são LUCRO REAL E LUCRO PRESUMIDO e SIMPLES NACIONAL.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

LUCRO REAL

Lucro Real é a regra geral para a apuração do Imposto de Renda (IRPJ) e da Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL) da pessoa jurídica.

Ao mesmo tempo em que é o “regime geral” também é o mais complexo.

Neste regime, o imposto de renda é determinado a partir do lucro contábil, apurado pela pessoa jurídica, acrescido de ajustes (positivos e negativos) requeridos pela legislação fiscal, conforme esquema a seguir:

Quando se trata do regime de Lucro Real pode haver, inclusive, situações de Prejuízo Fiscal, hipótese em que não haverá imposto de imposto de renda a pagar.

Olhando somente pelo lado do imposto de renda, para uma empresa que opera com prejuízo, ou margem mínima de lucro, normalmente optar pelo regime de Lucro Real é vantajoso.

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Porém, sempre é prudente que a análise seja estendida também para a Contribuição Social sobre o Lucro e para as contribuições ao PIS e a COFINS, pois a escolha do regime afeta todos estes tributos.

Como explicado acima de forma resumida sobre as tributações sujeita a sua empresa, e como também já explicado que as vezes você poderia escolher entre um e outro, mas essa escolha e algo extremamente importante é precisa ser feito através de um planejamento tributário realizado por um contador especializado no assunto e ao seu ramo de atividade.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

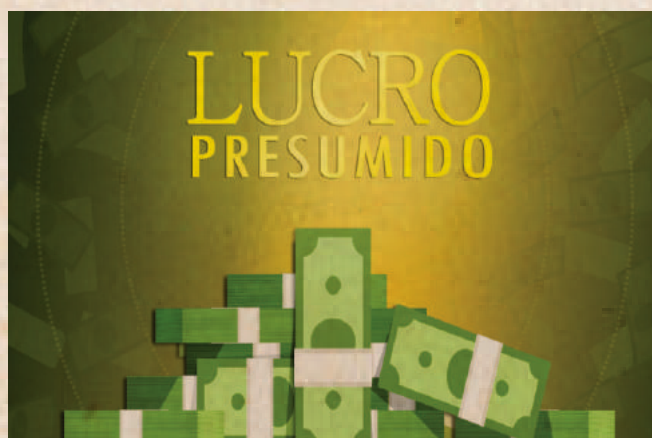
LUCRO PRESUMIDO

O Lucro Presumido é uma forma de tributação simplificada para determinação da base de cálculo do Imposto de Renda - IRPJ, e da Contribuição Social Sobre o Lucro Líquido - CSLL das pessoas jurídicas.

A sistemática é utilizada para presumir o lucro da pessoa jurídica a partir de sua receita bruta e outras receitas sujeitas à tributação.

Em termos gerais, trata-se de um lucro fixado a partir de percentuais padrões aplicados sobre a [Receita Operacional Bruta - ROB](#).

Sobre o referido resultado somam-se as outras receitas eventuais auferidas, como receitas financeiras e alugueis. Assim, por não se tratar do lucro contábil efetivo, mas uma mera aproximação fiscal, denomina-se de Lucro Presumido.



Nesse regime as alíquotas efetiva total dos impostos variam de 4,97% a 5,93% sobre o faturamento para o ramo de comércio, exceto o ICMS e IPI, que possuem regras próprias; e de 10,49% a 16,33% sobre o faturamento para o ramo de serviços.

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

SIMPLES NACIONAL

O Simples Nacional é um regime tributário, que determina formas de arrecadação, cobrança e fiscalização de tributos voltados para as micro e pequenas empresas.

Nesse regime é unificado o pagamento de até 8 impostos diferentes na Guia DAS (Documento de Arrecadação do Simples Nacional), são eles; PIS, COFINS, IRPJ, CSLL, CPP(Contribuição Previdenciária Patronal), ISS, ICMS e IPI.

O Grande Benefício desse regime ter alíquotas menores de impostos, progredindo de acordo com o faturamento da empresa.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

ESCOLHA DO SÓCIO

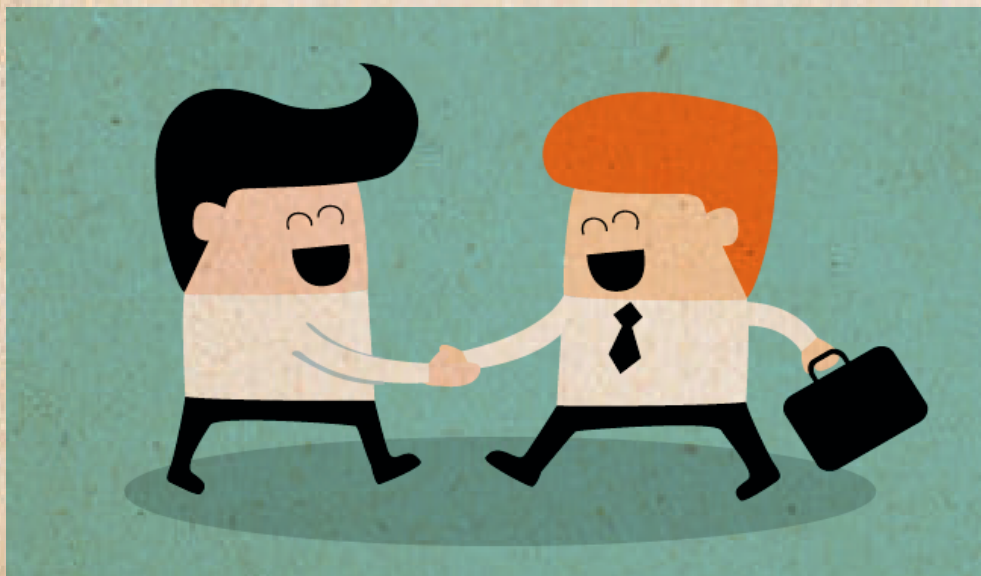
L&M
CONTABILIDADE

Escolher o Sócio...

Escolher um sócio não é um processo simples, afinal, ele dividirá as dores e alegrias do seu negócio com você. Nem toda empresa precisa ter um sócio para ser constituída – há tipos de empresas, como a EIRELI e o Empresário Individual, que podem ser constituídas por um único sócio.

Para abrir uma empresa, é necessário que os futuros sócios estejam em situação regular com a Receita Federal. Para consultar a situação, você pode entrar no site da receita e realizar uma consulta gratuita, digitando o CPF do eventual sócio em questão.

Agora que você já conhece sobre as principais formalidades para se registrar uma empresa, vamos aos próximos passos.



COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

L&M
CONTABILIDADE

Elaborando a Minuta do Contrato Social



Contrato Social é o contrato que define a sociedade da empresa, deve ser elaborado previamente a minuta que depois de avaliado pelos futuros sócios, torna-se definitivamente o Contrato Social.

Nele devem estar definidos claramente os seguintes itens:

- Interesse das Partes;
- Objetivo da Empresa;
- Nome Empresarial e Fantasia da Empresa;
- Valor do Capital Social, forma de integralização e participação de cada sócio nesse capital;

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Registro

Após o contrato elaborado, assinado pelos sócios e reconhecido firma por verdadeira, o mesmo deverá ser encaminhado para registro na Junta Comercial de seu estado, esse registro é o nascimento da empresa e é comparado ao seu registro de nascimento no cartório. A partir desse registro, a empresa adquire o NIRE, o que considera oficialmente a empresa.



Agora o sonho de se tornar um empresário está ganhando forma, a próxima etapa é fazer o Cadastro Nacional de Pessoa Jurídica, o tão conhecido no passado por CGC, mas hoje tem o nome de CNPJ.

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

E o que mais eu preciso?

Depois de realizado o Registro e o Cadastro acima, agora você vai precisar cadastrar sua empresa na Prefeitura, para obter seu número de Inscrição Municipal, e o obter o seu alvará de funcionamento.

É na prefeitura que você obtém a senha para emissão de suas notas fiscais de serviços para empresas de serviços. Também é necessário cadastrar no Corpo de Bombeiros, para obter o seu Alvará.

Está quase terminando de registrar sua empresa, falta apenas o cadastro na Secretaria de Fazenda Estadual, para obter sua Inscrição Estadual, essa inscrição é necessária principalmente para as empresas de comércio, e é através dela que você poderá emitir notas fiscais de venda de mercadorias.

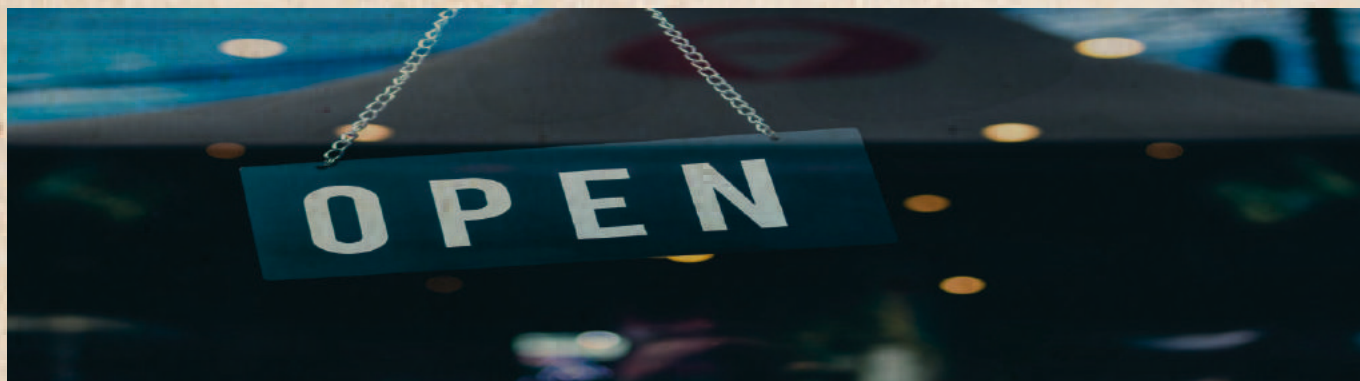
Falta apenas agora adquirir em uma certificadora o Certificado Digital para sua empresa que serve para uma série de procedimentos possa ser realizado eletronicamente, inclusive a emissão de notas fiscais.

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Empresa Aberta, e agora?



Tudo certo, sua empresa está prontinha, existem algumas recomendações importantes para que sua empresa permaneça saudável e lucrativa por longos anos:

- Mantenha uma boa gestão financeira em seu negócio;
- Tenha um contador especializado, a contabilidade é obrigatória nas empresas;
- Esteja sempre antenado com as novidades do seu mercado, buscando cursos e consultorias;
- Estabeleça metas para sua empresa, a curto, médio e longo prazo.
- Faça sempre um planejamento tributário para sua empresa.

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO



Como a **L&M** Pode te Ajudar

L & M

CONTABILIDADE

O processo para abrir uma empresa demanda alguns detalhes que, se não observados podem atrasar bastante o registro da sua empresa. Por isso, para que a abertura seja feita de forma mais correta e rápida possível, o ideal é contar com a assessoria de gente experiente. A L & M esta a mais de 10 anos no mercado e tem experiencia em abertura de empresas em vários ramos, sempre oferecendo aos seus clientes, um planejamento societário e tributário para ajudar no processo de abertura.

Depois da empresa aberta podemos cuidar da sua contabilidade! Não fique sem um contador nem arrisque sua empresa a quem não conhece bem do seu negócio.

Deixa essa parte tão importante da sua empresa com quem entende do assunto!

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

Contratando os serviços de contabilidade da L & M, você passa a contar com um contador dedicado, responsável pela sua empresa, toda vez que você precisar de ajuda basta entrar em contato pelos nossos vários canais de comunicação.

Aqui na L & M a nossa missão é “Ajudar empresas a pagarem menos impostos, sem infringir a Lei”.

Para saber quanto fica a contabilidade da sua empresa, solicite uma proposta, basta [clique aqui!](#)

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

L&M
CONTABILIDADE

Até a próxima!

Acesse o site: www.contabillm.com.br

Encontre mais dicas, informações e conteúdo gratuito em nosso blog!

Siga nas redes sociais:



Rua R10, Qd.05, Lt.03A
Setor Major Sinfrônio
Palmeiras de Goiás - CEP 76190-000

(64) 3571-1250

(64) 98405-4379

COMPARTILHE



COMO ABRIR UMA EMPRESA DE SUCESSO

L&M
CONTABILIDADE